

SO WIRD DEIN
ONLINE-PROJEKT
ZUM ERFOLG!



CHECKLISTE "DEIN
ERFOLGREICHES
ONLINE-PROJEKT"

WWW.SIMPEL-STARTEN.DE

"Ich komme um zu bleiben"

Ein herzliches Hallo!

**Mein Name ist Elena Gubenko und ich
freue mich sehr, dass du heute hier
bist.**

In dieser PDF geht es darum dir zu zeigen, wie du auf dem schnellsten und einfachsten Weg tolle Projekte für neue Kunden entwickelst, welchen du durch deine Arbeit große Dienste leisten wirst. Vorausgesetzt du hast ein echtes Interesse an Menschen. Marketing ist meine absolute Passion - es ist eine große Erfüllung für mich, Menschen in kurzer Zeit zu zeigen, wie sie ein Online Business starten und erfolgreich machen mit dem, was sie gerne tun.

“Ich komme, um zu bleiben”

**So wird dein Online-Projekt
zum Erfolg!**

Projekte sind wie Geschenke an Weihnachten: Man weiß zwar, was man sich wünscht, aber nicht, ob man es auch wirklich bekommt.

Die einzigen 3 Dinge, die du benötigst:

1. Eine Nische+Angebot
2. Ein System
3. Ein Verkaufsprozess

Lass uns doch mit der Nische beginnen:

Es ist schwer, in einer Vielzahl von Dingen der Beste zu sein, aber es ist viel leichter, der Beste in einem konkreten Nischen- Bereich zu sein. Das große Geld kommt nur dann, wenn du der Spezialist /Experte in deiner Nische bist.

Viele denken, dass sie die perfekte Nische für sich gefunden haben müssen, bevor sie sich sichtbar machen.

Du brauchst keine perfekte Nische zu haben bevor du mit Kunden arbeitest.

Das ist einfach nicht war. Erst rausgehen, dann alles anpassen und optimieren.

Der erste Schritt

Entscheide dich für ein Thema für die nächsten 30 Tage. Nicht für immer! Nur für die nächsten 30 Tage. Später kommt ein neues Thema/Projekt dazu.

Mit welchem Thema, mit welchem Projekt möchtest du in den nächsten 30 Tagen Menschen helfen?

Kreiere einen Prozess, den du mit Interessenten durchläufst, verpackt in einem System. Führe die Interessenten Schritt-für-Schritt zu einem Resultat.

Fokussiere dich auf ein bestimmtes Problem und zeige die Schritte, welche deine Kunden gehen sollten um dieses Problem zu lösen.

Wenn du einmal so ein Gerüst **für ein Thema** hast, kannst du es in verschiedenen Varianten verkaufen: z.B. als Mini, Maxi, Premium, VIP und alles Mögliche.

Ab da beginnt die Vorplanung.

1. Wir haben eine Nische ausgewählt.
2. Wir haben die Probleme und Wünsche innerhalb der Nische entdeckt.
3. Wir haben elementare Dinge über die Nische gelernt und können ihre "Sprache" sprechen.
4. Wir definieren ganz genau, was wir tun:

Ich helfe _____ bei folgendem
Problem _____ mit der folgenden Strategie

5. Wir haben eine Aktuelle- und eine Wunsch Situation.
6. Wir erstellen ein Programm, welches die Menschen zu dem gewünschten Resultat führt.

Checkliste *“Dein erfolgreiches Online Projekt”*

Wie kommst du von A nach B?

- Erstelle ein Freebie (ein kostenloses Produkt. Diese Produkte sind in der Regel Bücher, Ebooks, Videokurse oder Coachings. Damit man dieses Freebie jedoch kostenlos erhalten kann, muss man sich mit seiner Email Adresse für den Newsletter des Betreibers eintragen und diese Eintragung per Email bestätigen.)
- Recherchiere nach Keywords (Suchbegriffe)
- Bereite Bilder und Grafiken vor
- Bereite Videomaterial -Live Videos oder Bildschirmaufnahmen- vor (z.B. Hosting mit Youtube oder Vimeo und Bildschirmaufnahmen mit z.B. Active Presenter, OBS Studio)
- Bereite Audiomaterial vor (z.B. mit Soundcloud, iTunes)
- Bereite Texte vor und berücksichtige folgendes: Überschriften/ Slogans/ Geschichten/ Beweise/ Statistiken/ Testimonials/ Humor einbauen/ Probleme ansprechen/ Resultat ansprechen/ Neugier wecken/ Knappheit erzeugen/ Handlungsaufforderung
- Erstelle eine Landingpage (Eine Landing Page ist eine Webseite, die darauf ausgerichtet ist, dass die Besucher ihre E-Mail-Adresse gegen Inhalte eintauschen). Erstelle weitere Landingpages: Opt-In (zum eintragen)/ Bestätigungsseite/ Danke- Seite/ Freebie-Seite/ Angebotsseite (Verkaufsseite)
- Erstelle 3 Angebote (Coaching oder Beratung, Kurse, Dienstleistungen...) Preisgünstig, Mittelpreisig, Hochpreisig
- Gestalte ein Mitgliederbereich für Online-Kurse oder ein Shop für physische Produkte
- Verknüpfe alles mit einem Zahlungsanbieter z.B Digistore24
- Wähle einen E-mail Anbieter deines Vertrauens
- Erstelle eine E-Mail Kampagne (Willkommens-Mail, Auslieferungs-Mail, Vertrauen Aufbauen-Mails, Angebot-Mails, Erinnerung-Mails, Rabatt Aktionen, Gutschein-Mails, Verknappungs-Mail, Affiliate-Mail, Einladung zum Event/Webinar...) Entscheide dich für das, was du brauchst
- Erstelle Eintragungs- Formulare für deine Opt-In Seite und weitere von dir benötigte Formulare
- Erstelle eine Facebook Fanseite

- Füll die Facebook-Seite mit Inhalt (das kannst du mit der Planungsfunktion machen)
- Erstelle ein Event auf Facebook
- Sei aktiv in den Facebook-Gruppen und zeige dich dort als Experte
- Erstelle Live-Videos auf Facebook mit z.B. Believe TV
- Erstelle Webinare (sehr einfach: z.B. bei Getresponse oder auch Believe TV)
- Melde dich bei Instagram, Pinterest und Twitter an
- Starte deine Facebook Werbung
- Sende die E-Mail Serie (diese hast du schon vorbereitet) und automatisiere diese Prozesse (geht mit Klick-Tipp und Getresponse. Mailchimp nur in der bezahlten Variante)

*Mach mit lautem Tamtam auf dich
Aufmerksam und bewerbe dein Freebie
regelmäßig. Sollte etwas nicht optimal
funktionieren, dann optimiere die
Prozesse, Inhalte und Lösungen.*

Und das war es auch schon. Jetzt musst du dich nur noch fragen, wie du das für dich möglich machen kannst und dann in Aktion gehen.

In dieser PDF habe ich dir einige Schritte aufgezählt, die du gehen musst. Sollte es für dich zu komplex erscheinen, dann lass dir helfen. Mit meiner Hilfe hast du die Möglichkeit dir alles einfacher zu machen. Ich helfe dir alle diese Schritte rasch umzusetzen (auch wenn du keine Technischen Vorkenntnisse hast. Das verspreche ich dir!).


Und das alles kannst du in unserem **“Project Life -7Tage Workshop”** erlernen.

Dieser Kurs führt dich anhand von Video-Trainings in unserer Begleitung, was du wie als nächstes zu tun hast, von der Nischenfindung, über die Produktvariation, zur Kundengewinnung und letztlich zum Verkaufen.

Ich freue mich sehr, wenn ich dir helfen konnte. Und wenn du den nächsten Schritt mit mir gehen möchtest, dann melde dich via E-Mail: elena@simpel-starten.de -oder geh auf die folgende Seite:

[Projekt Life](#)

*Ich glaube an dich und wünsche dir
ganz viel Erfolg in deinem Tun.*



GRATIS WEBINAR

SO WIRD DEIN ONLINE PROJEKT ZUM ERFOLG

JETZT ANMELDEN

ICH KOMME,
UM ZU
BLEIBEN

Herzliche Grüße,
Elena Gubenko

www.simpel-starten.de

www.simpel-starten.de Elena Gubenko

<https://www.facebook.com/kreativimbusiness/>